

Tekst: Camilla
Bo Krefeld
cbk@folo.dk



Foto:
Søren E. Alwan
sa@folo.dk



Gummi- gulve fra Tørring hitter over hele verden



De to ingeniører Uffe Mølgaard (l.v.) og Michael Moric har fået stor succes med at lave gummigulve af gamle bildæk. De har i dag deres egen fabrik i Vietnam med omkring 40 ansatte, 10 ansatte på kontoret i Tørring og små salgskontorer i Kina og Singapore.

Fitness-bølgen har sat skub i væksten for ErgoFloor, der laver aflastende gummifliser af brugte dæk

TØRRING - Det begyndte som et fritidsprojekt for 15 år siden, men i dag har ErgoFloor i Tørring flere end 60 ansatte i Kina, Vietnam og Tørring.

Virksomheden laver gummifliser af brugte bil- og scooterdæk, og de aflasten-

de gulve bliver eksporteret til mange lande over hele verden.

De to ingeniører Michael Moric og Uffe Mølgaard vidste godt, de havde fat i noget rigtig, da de i 2000 overtog et kuldsejlet projekt fra en mand ved navn Kaj Timling. Han havde opfundet en metode til at genbruge gummi, og det er den, Michael Moric og Uffe Mølgaard nu har videreudviklet og sat i produktion.

- Vi så et stort potentiale i det, for gummi er et dyrt råmateriale, og samtidig er det helt fantastisk at bruge til gulfbelægning, fordi det har

"Gummi er et forholdsvis dyrt råstof, og derfor kan det godt betale sig at genbruge. Det giver både en økonomisk og en miljømæssig gevinst."

UFFE MØLGAARD

en aflastende effekt, siger Uffe Mølgaard.

Vietnamesisk eventyr

Ingeniør-parrets første store kunde var Post Danmark, hvor de fik en ordre på 2000

kvadratmeter gummigulv til Københavns Postterminal.

Under projektet gik det hurtigt op for de to, at de ikke kunne tjene penge med en produktion i Danmark.

Derfor lejede de sig ind i

en fabrik i Kina, men også det blev for dyrt, samtidig med at det var svært at kontrollere kvaliteten.

I 2012 byggede de deres egen fabrik i Vietnam, og det var for alvor med til at sætte skub i væksten.

- Vietnam er et u-land, og det var et rigtig stort projekt at bygge en fabrik der. Vi fik u-landsstøtte fra Danida til projektet, og det indebar, at vi skulle undervise vores ansatte i bl.a. engelsk, hygiejne og forebyggelse af aids. Det var en stor mundfuld, men det kører rigtig godt nu, fortæller Michael Moric.

ErgoFloor har stadig et salgskontor i Kina og er i gang med at åbne et i Singapore.

Eksporten stiger

Eksporten stiger støt hele tiden, og det er særlig på grund af den fitness-bølge, der har bredt sig over store dele af verden.

- Omkring halvdelen af vores salg lige nu er til fitnesscentre, og det vil åbenbart ingen ende tage, hvor mange der skyder op af dem, siger Uffe Mølgaard.

Børnehaver, skoler og sportshaller er andre aftagere, ligesom virksomheder,

der har brug for ergonomiske gulve, også er på listen over kunder.

- Man kan også godt have vores gulve i private hjem - de er både lydisolerede og aflastende - men de er stadig en hel del dyrere end vinyl, siger Michael Moric.

De to ingeniører arbejder sideløbende på at udvikle nye produkter og har således også kastet sig over netop vinyl, der har mange af de samme egenskaber som gummi.



Gummi er et dyrt råmateriale, og derfor kan det godt betale sig at genbruge.



Uffe Mølgaard viser et af ErgoFloors nye produkter frem, et vinyl-gulvbrædt, der har mange af de samme kvaliteter som gummi.



De brugte dæk bliver hakket i små stykker, inden de indgår i det nye materiale.